

食品輸出商談スキルアップセミナー ～輸出の基礎から商談実践スキルまで～

7月9日（木）長野市内にて、長野県産農林水産物・食品の輸出促進の一環として、海外への販路開拓に意欲的な企業・団体の皆様を対象に海外から招聘したバイヤーと「食の海外バイヤー商談会」を開催いたします。

本セミナーは、7月の商談会に向けた準備としてはもちろんのこと、初めての海外輸出を検討している、過去に海外バイヤー商談会に参加しただけで終わってしまった方々を対象に、どのように商談に臨み、どのように効果的な商談をすればよいのか、終了後のフォローアップはどうすればよいのか等商談成功に向けたスキルアップに焦点をあてた内容となっております。

第二部では、模擬商談として、アドバイザーがバイヤー役を務め、商談会本番さながらの実演を提供し、限られた時間内でバイヤーと効果的に商談を行うコミュニケーション方法等の実践的なスキルを習得することができます。食材・食品の輸出に興味のある方は是非この機会に御参加下さい。

日 時：2015年6月25日（木）14：00～16：30（開場 13：30）

場 所：長野県中小企業会館 5階大会議室（長野市中御所岡田 131-10）

定 員：20名程度 ※先着順。定員になり次第事務局からご連絡いたします。

対象者：長野県内に事業所を保有する食品製造業者および長野県内農業者

参加無料

6月23日

締切

第一部 14：00～15：20 講演

「基礎から実践まで商談ノウハウ」

- ① 輸出に取り組む前に
- ② 商談の事前準備
- ③ 商談の進め方
- ④ 商談後の対応

講師：日本貿易振興機構 長野貿易情報センター 農林水産分野アドバイザー 牧野美知子 氏

講師紹介：

国内食品メーカーにて6年間営業、広報、開発に携わった後、シンガポールで4年半、日本食レストランのジェネラルマネージャーとして店舗全般の運営・管理を行う。その後香港に渡り、新大和（香港）有限公司にて5年半日本企業との窓口を担当。香港では通算6年間日本食品の輸入に携わる。2013年6月より現職。

第二部 15：30～16：30 模擬商談 実演と指導

講師がバイヤー役を務め、商談会本番さながらの実演を提供し、限られた時間内でバイヤーと効果的に商談を行うコミュニケーションの方法や時間配分、注意点等実践的なスキル習得方法を提供。

■申込方法■ 件名を「食品輸出商談スキルアップセミナー」とし、[参加申込書](#)を添付のうえメールにて送信してください。（kokusai@icon-nagano.or.jp）[参加申込書](#)をFAXでも受付けております。

■問合せ先■

（公財）長野県中小企業振興センター マーケティング支援センター 海外展開チーム 担当：樋浦
TEL：026-269-7366 FAX：026-228-2867 E-mail：kokusai@icon-nagano.or.jp

7月9日「食の海外バイヤー商談会」については

<http://www.icon-nagano.or.jp/cms/modules/contents/page/00159.html>