

食品輸出商談スキルアップセミナー ～輸出の基礎から商談実践スキルまで～

農林水産物・食品を輸出する上で、海外バイヤーとの商談会に参加することは有効な方法です。しかし、限られた時間の中で成約に結びつけるためには、事前の準備から、商談本番での売り込み・交渉の仕方、さらには、商談終了後の対応まで、一連の流れを効果的に進めることが大切となります。

そこで本セミナーでは、過去にジェトロが実施した商談事例から見てきた、商談で成果を出すための重要ポイントを、商談の事前から事後の流れに従って体系的に説明します。農林水産物・食品の輸出を目指す事業者の皆さまにご参考いただける内容となっておりますので、是非ご参加ください。

日 時：2016年6月22日（水）14：00～15：30（開場 13：30）

場 所：長野県工業技術総合センター4階 視聴覚室（長野市若里1-18-1）

定 員：20名程度 ※先着順。定員になり次第事務局からご連絡いたします。

対象者：長野県内に事業所を保有する食品を製造する中小企業者

参加費：無料



14：00～15：30 講演

参加無料

6月21日

締切

「基礎から実践まで商談ノウハウ」

- ① 輸出に取り組む前に
- ② 商談の事前準備
- ③ 商談の進め方
- ④ 商談後の対応

講師：日本貿易振興機構（ジェトロ） 長野貿易情報センター 所長代理 石川 由香 氏

講師紹介：

1992年ジェトロ入構。長野貿易情報センター勤務。2000年10月～同所長代理。貿易投資相談、講演会・商談会開催業務など担当。県内企業の農産物・食品輸出促進事業や相談に従事。

■申込方法■ 裏面申込書にて御申込下さい。

■問合せ先■（公財）長野県中小企業振興センター マーケティング支援センター
海外展開チーム 担当：森、樋浦

TEL：026-269-7366 FAX：026-228-2867 E-mail：hanro@icon-nagano.or.jp

食品輸出商談スキルアップセミナー参加申込書

電子メール又はファックスで **6月21日（火）** までにお申込みください。

E-mail

件名を「食品輸出商談スキルアップセミナー」とし、下記の必要事項を記載または、参加申込書を添付の上、送信してください。

メールアドレス：hanro@icon-nagano.or.jp

FAX

下記に必要事項を記載の上、切り取らずこのままファックスしてください。

FAX：026-228-2867

以下のとおり「食品輸出商談スキルアップセミナーに参加申込いたします。

参加申込日	平成 年 月 日		
企業名			
住所			
TEL		FAX	
フリガナ		役職	
受講者名		E-mail	
海外との取引経験	有・無	有の場合	<input type="checkbox"/> 輸出[<input type="checkbox"/> 自社、 <input type="checkbox"/> 商社経由（輸出国名： ）] <input type="checkbox"/> 現地進出（進出国： ）
現在又は今後輸出を行う際に課題となっている事			
講演に期待すること			

○本申込書にご記入されました個人情報について、当センタープライバシーポリシーに即して扱い、本セミナーに関する連絡及びこれに関する資料やセミナー案内等の情報提供等の目的以外での使用は一切いたしません。