

# 経営戦略セミナー

サンドビックツーリングサプライジャパン株式会社  
瀬峰工場 工場見学ツアー付

(日本企業が誇る現場力のお手本・世界  
最高峰の5S工場をご案内します!)

申込先着順  
**30名**  
希望者のみ

## 究める経営 【常に進化する組織】をつくる 実践の原則と手法を学ぶ

現在、日本の企業は業種や規模に関わりなく、人口動態、ITイノベーション、アジア市場などの外部変化に対応を迫られており、このような環境のリスクや機会を的確に捉え、企業戦略に活かしていくことが求められております。このように激変する外部環境に対して、企業を変革し、成長させるために、企業に必要な不可欠なものとは何かを考え、戦略を策定し実践しなければ企業は変わりません。本セミナーでは、経営コンサルタント(サンドビック株式会社 元代表取締役社長)の藤井裕幸氏を迎え、業績不振・工場閉鎖のどん底から、たった一年で世界一の実績を作り、日本企業が誇る現場力と常に進化する組織づくりを行った取組手法等についてご提示いたします。ものづくり企業はもとより、観光を含めたサービス業の方にも役立つ内容となっております。是非この貴重な機会にご参加いただき、経営基盤強化のヒントにお役立てください。

### 特別講演

## 日本の製造業に未来はあるか?

～現場の競争力を生み出す経営と人材育成～

- ▶ 社員の意識改革のステップ  
(社員が工場の中で自立し自分の会社を持つ!?)
- ▶ 仕事の「やり方」ではなく「あり方」を叩き込む
- ▶ 貢献こそが製品 ～生産財はトラブルで真価が問われる～
- ▶ 日本品質でグローバルニッチを狙う
- ▶ リーダーシップを実践することでしか経営はありえない



経営コンサルタント  
(サンドビック株式会社)  
元代表取締役社長

藤井 裕幸氏

### プロフィール

1971年 慶応義塾大学商学部 卒業  
同年 オークマ株式会社(工作機械メーカー)入社  
製造部門、営業部門、情報システム部門 通算13年間 アメリカ滞在  
2000年 サンドビック株式会社入社  
副社長 兼 コロマント事業部長就任  
2005年 取締役副社長 兼 コロマント事業部長就任  
2006年 サンドビック リーダー オブ ザ イヤー 受賞  
2007年 代表取締役社長就任  
経団連審議委員、日本工具協会理事を15年間歴任  
2016年 サンドビック退社  
ANAグループ企業、OCS特別顧問就任  
ワルター ジャパン 代表取締役会長就任  
経営コンサルタントとして、国内外の企業の支援に入る

講演日 ◆ 2016. **11.8** 火 13:30 ▶ 15:30

ラコ華乃井 2階「パルケの間」

〒392-0022 諏訪市高島2-1200-3

<http://www.hananoi.co.jp/index.html>



(講演のみ)

参加料  
**1,000円**  
(税込)

定員  
**80名**  
(講演)

### 対象者

中小製造業・サービス業の経営者、管理者

### 申込方法

申込書に必要事項を記入の上、11月2日(水)までに  
FAX(026-228-2867)または下記URLよりE-mailで  
お申込みください。

<http://www.icon-nagano.or.jp/cms/modules/contents/page/keieisemi01.2016.html>

工場見学 ◆ 2016. **11.29** 火 13:00 ▶ 16:00

現地集合

\*工場見学は希望者のみ(申込先着30名)

講演及び工場見学の参加者は参加料3,000円(税込)です。

サンドビックツーリングサプライジャパン(株)  
瀬峰工場

宮城県栗原市瀬峰新田沢24

<http://www.sandvik.jp/index.html>

◎工場長の講演 / ◎工場見学 / ◎質疑応答

※申込が多い場合は1社2名までとさせて頂く場合があります。

お問い合わせ先

(公財)長野県中小企業振興センター マーケティング支援センター [担当: 山岸]

TEL:026-227-5013 FAX:026-228-2867 E-mail:matching@icon-nagano.or.jp



# ●●●こういった方におすすめ●●●

国内で生き残れる  
ものづくり戦略  
を模索している

激変する市場に対応できる  
財務基盤を築きたい  
と模索している

組織能力強化に向け  
実践力を培いたいが  
人材育成に苦慮している

成長力・高収益の実現  
に向けた業務改革  
を模索している

社員の  
モチベーションを  
上げたい

創造力のある  
強い組織に  
育てたい

## 経営戦略セミナー(11/8)参加申込書

電子メール又はファックスで**11月2日(水)**までにお申し込みください。



E-mail

件名を「経営戦略セミナー申込」とし、下記の必要事項を記載または、参加申込書を添付の上、送信してください。

メールアドレス：[matching@icon-nagano.or.jp](mailto:matching@icon-nagano.or.jp)



FAX

下記に必要事項を記載の上、ファックスしてください。

FAX：026-228-2867

平成28年 月 日

企業名			
住 所			
T E L		F A X	
フリガナ		部署・役職	
受講者名		E-mail	
工場見学(先着順)	参加	・	不参加
フリガナ		部署・役職	
受講者名		E-mail	
工場見学(先着順)	参加	・	不参加
フリガナ		部署・役職	
受講者名		E-mail	
工場見学(先着順)	参加	・	不参加
経営課題と なっていること			
講演に期待すること			
講師(藤井氏)に当日聞いて みたいことがありましたら お書きください。			

○本申込書にご記入されました個人情報について、当センタープライベートポリシーに即して扱われ、目的外の使用は一切いたしません。  
※産業振興などの目的で資料・セミナー案内等をお送りさせていただくことがございますがご了承ください。

お問い合わせ先

(公財)長野県中小企業振興センター マーケティング支援センター [担当：山岸]  
TEL:026-227-5013 FAX:026-228-2867 E-mail:matching@icon-nagano.or.jp